

## NT

Brasileiro  
(19) 99266-6740

---

### CONTROLLER | GERENTE SENIOR FINANCEIRO

---

#### QUALIFICAÇÕES

- Experiência de 25 anos em Gestão Empresarial, Controladoria, RH, Jurídico, Compras, TI e atendimento de Auditorias, em posições de liderança, respondendo local e internacionalmente;
- Gerenciamento das áreas contábeis, finanças, tesouraria, fiscal, custos e planejamento financeiro;
- Implementação de **Planejamento Financeiro (FP&A)** unificado em toda América Latina, envolvendo 18 países, gerando automaticamente relatórios de análises por região, país, clientes e projetos;
- Coordenação de **due diligencies, M&A** (compra e venda de empresas) brasileiras, desde a carta de intenções até os procedimentos de integração de negócios (pós fusão);
- **Aproveitamento Fiscal** de R\$ 10 milhões de IRPJ/CSLL através de capitalização reversa;
- **Exclusão do ICMS** da base de cálculo de PIS/COFINS gerando um crédito tributário de R\$ 8.5m;
- **Fechamento contábil e consolidação** com a matriz IFRS e USGAAP, relatórios financeiros e gerenciais automatizados;
- **Liderança de Central de Serviços Compartilhados (CSC)**: Controladoria, RH, TI, Jurídico, Compras e COMEX, em 6 fabricas em diferentes estados no Brasil;
- **Construção de fábrica** de indústria química do zero (greenfield), comissionamento da produção e vendas, seleção e contratação do pessoal chave administrativo, produtivo e departamento técnico;
- **Prospecção e desenvolvimento de negócios** no Brasil atingindo 30% do mercado em 6 anos, desenvolvimento de novos negócios na Colômbia, Peru e México;
- **Eficiência Fiscal** na importação da principal matéria-prima química, reduzindo custos em R\$ 3.0m por ano;
- **Leilão Reverso** de materiais de infraestruturas para Telecom, na ordem de USD 3.0m por ano, para os negócios no Brasil;
- Obtenção de **benefícios fiscais** nos estados da Bahia, Goiás e Rio Grande do Sul;
- Obtenção de Linha de créditos junto ao **BNDES**;
- **CRC ATIVO**

#### FORMAÇÃO

**MBA**: M&A, valuation e modelagem financeira - PUC, 2024  
**MBA**: Controladoria Auditoria e Tributos - FGV, 2008  
**MBA**: Gestão Empresarial – FGV, 2002  
**Gerenciamento de Projetos** - Certificação, Stevens Institute of Technology, 2001  
Graduação em Administração de Empresas - FACECA/PUC MG, 1996

#### IDIOMAS

**Inglês fluente**, Espanhol avançado

#### VIAGENS

Cingapura: Integração e treinamento, 2014  
Alemanha: Integração e treinamento e Apresentação parecer de auditoria PwC, 2008  
USA: Integração e treinamento, 2007  
Chile (2x): Integração e implantação SAP, 2006 e 2007  
Venezuela (3x), El Salvador (3x), Mexico (3x), Argentina (2x) e Puerto Rico (2x) - Controle de Projetos, entre 2003 e 2005  
USA (23x): Planejamento Financeiro e Análises, entre 2003 e 2006

#### CURSOS

Next MBA – Brian Tracy, 2023  
Business Coach – Net Profit, 2011  
Mastermind training – Mastermind, 2012  
Inglês – Cel Lep, entre 2001 e 2003  
Italiano – Accademia Italiana Pelegrini, 2001 a 2002

#### TECNOLOGIA

KEY USER implantação do Oracle, SAP e IFS, IFS, Protheus, Hyperion (HFM), Cognos, Power BI, Business Objects e SQL., mapeamento de processos utilizando o MS Visio.

---

## EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Abr/2014 – Mai/2023 **SUN ACE** – Sumaré/SP

*(Multinacional Asiática, segmento químico industrial)*

Cargo: **Gerente de Operações e Finanças (04/2014 – 05/2023)** - Reporte: Diretor de novos negócios (África do Sul)

- Administrador da empresa no Brasil, desde a sua construção;
- Gestão das áreas de Produção, Administração de vendas, Supply Chain e Controladoria;
- Gestão do PCP, custos de produção e de reposição dos estoques e formação dos preços de vendas;
- Elaboração do planejamento estratégico e acompanhamento do orçamento anual;
- Negociações com clientes e desenvolvimento de fornecedores locais;
- Gestão da tesouraria, do endividamento e liquidez da empresa;
- Gestão dos atos societários e representante da companhia junto aos órgãos governamentais, obtenção de alvarás/licenças (ambientais, de operação, armazenamento e transporte de produtos químicos, CRQ, etc);
- Planejamento estratégico de curto, médio e longo prazo;
- Implementação das políticas do grupo, auditoria completa;
- Implantação do sistema ISO 9001;
- Cadeia de suprimentos: planejamento de importação de 300t e exportação de 100t mensalmente;
- Gestão de riscos e oportunidades de melhorias;
- Redução de custos na ordem de R\$ 3.0m por ano, através de eficiência fiscal.

### Resultados:

- **Construção da fábrica** de indústria química do zero (greenfield), comissionamento da produção e vendas, seleção e contratação do pessoal chave: administrativo, produtivo e departamento técnico;
- **Prospecção e desenvolvimento de negócios** no Brasil atingindo 30% do mercado em 6 anos, desenvolvimento de novos negócios na Colômbia, Peru e México;
- Implantação do **Supply Chain** (comércio exterior, compras e logística), importando 300t/mês e exportando 100t/mês;
- **Eficiência Fiscal** na importação da principal matéria-prima química, reduzindo custos em R\$ 3.0m por ano;
- **Exclusão do ICMS** da base de cálculo de PIS/COFINS gerando um crédito tributário de R\$ 1.8m;
- Obtenção de **empréstimos internacionais** a juros de 2% a.a. junto a bancos japoneses.

Jul/2012 – Dez/2013 **GILEADE CONSULTORIA** – Santo André/SP

*(Empresa de consultoria tributária nacional)*

Cargo: **Gestão Financeiro Sênior** - Reporte: Contratação PJ

- Gestão interina de empresas investidas, planejamento financeiro e análise, incorporação de empresas, prospecção de novos negócios e venda de empresas;
- Preparação de empresas para serem vendidas;
- Identificação dos pontos fortes e correção de passivos encontrados através da due diligence;
- Internalização da contabilidade, implementação de controles internos e de validação, custo de produção e controle de estoque, revisão de preços e análise da margem de contribuição, gestão de capital de giro, análise de endividamento e automação de relatórios de gestão.

### Resultados:

- Participação em 4 processos completos de venda de empresas nacionais.

Abr/2008 – Dez/2011 **TEGULA SOLUÇÕES PARA TELHADOS** – Atibaia/SP

*(Empresa de Construção Civil, vendas ao varejo. Pertencente a um grupo alemão até 2010 e depois vendido para grupo Eternit, de capital aberto e nível máximo de governança corporativa.)*

Cargo: **Diretor Administrativo e Financeiro** - Reporte: ao CEO e ao CFO (Alemanha/Brasil)

- Gerenciamento das áreas de Controladoria, RH, Jurídico e gestão de TI, com 6 fabricas no Brasil;
- Gestão do orçamento anual, FP&A, análise das variações de volume, preço e mixes de produtos;
- Análise de margem de contribuição e por linha de produto;
- Análise do custo padrão versus real;
- Liderança de 3 processos completos de M&A;
- Gestão de indicadores de desempenho (KPIs) de produção, estoques, custos e vendas;
- Membro do comitê executivo;

- RH: implantação de políticas de benefícios, avaliação 360º para diretores, gerentes e supervisores, clima de pesquisa organizacional, criação de um plano de incentivo a cumprimento de metas durante a crise de 2009;
- Gestão do fluxo de caixa, capital de giro e endividamento.

**Resultados:**

- Obtenção de **benefícios fiscais** nos estados da Bahia, Goiás e Rio Grande do Sul;
- **M&A venda** da companhia para o grupo Eternit, empresa nível B3 da bolsa brasileira;
- **Aproveitamento Fiscal** de R\$ 10 milhões de IRPJ/CSLL através de capitalização reversa;
- **Exclusão do ICMS** da base de cálculo de PIS/COFINS gerando um crédito tributário de R\$ 8.5m;
- Obtenção de Linha de créditos junto ao **BNDES**;
- **M&A compra** de 51% de empresa de aquecimento solar, integração pós fusão dos sistemas periféricos de controles, padronização do plano de contas contábil, consolidação e relatórios financeiros no padrão IFRS;
- **M&A compra** de 100% dos ativos de um concorrente em São José do Rio Preto;
- Renegociação de juros e pagamento de 50% de um empréstimo de 15 milhões de euros;
- **M&A** integração pós venda para o grupo Eternit, dos sistemas periféricos, políticas internas do grupo, integração junto aos conselhos, elaboração das demonstrações trimestrais para CVM.

Mar/2007 – Mar/2008 **DOVER DO BRASIL** – Itatiba/SP

*(Empresa multinacional americana, segmento metalmecânico.)*

Cargo: **Gerente Administrativo Financeiro** - Reporte: ao CEO (Brasil) e ao CFO (EUA)

- Gestão dos departamentos de Finanças, Contabilidade e Impostos, Comércio Exterior, Compras, Logística e Inventário;
- Orçamento, Previsão e análise das variações;
- Implantação das políticas internas do grupo Dover;
- Assegurar a conformidade legal da empresa no Brasil;
- Renegociação com os principais fornecedores para reduzir custos, prestadores de serviços, desenvolvimento de novos fornecedores internacionais.

Dez/1998 – Set/2006 **LUCENT TECHNOLOGIES** – Campinas/SP

*(Empresa multinacional americana, segmento telecomunicações.)*

Cargo: **Gerente de Planejamento Financeiro América Latina (09/2004 – 09/2006)** - Reporte: CFO Américas

- Gerenciamento da área de **FP&A** de **serviços de engenharia** da América Latina, envolvendo 18 países e um orçamento anual de USD 500 milhões;
- **Consolidação mensal** dos resultados da região, analisando as margens de contribuição, reconhecimento de receita e custo por **POC** para projetos acima de USD 50m;
- Análises financeiras (**FP&A**) por região, clientes e projetos;
- Mapeamento e revisão do processo de licitações e propostas da área de serviços (**Business Case**), estabelecendo melhores critérios de valoração das horas estimadas de cada projeto, sendo mais assertivo em termos de preço e margens, ganhando mais projetos;
- Monitoramento e controle de estoque de materiais e serviços;
- Aprovação de **business case** e proposta técnico-comercial para clientes do Brasil.

**Resultados:**

- Implementação de **Planejamento Financeiro (FP&A)** unificado em toda América Latina, envolvendo 18 países, gerando automaticamente relatórios de análises por região, país, clientes e projetos;
- Implantação e certificação para atuar em Projetos do **PMI** na implementação do **PMO** no Brasil em 2000;
- **Leilão Reverso** de materiais de infraestruturas para Telecom, na ordem de USD 3.0m por ano, para os negócios no Brasil.